



## Profiel Prodist

### Software van Prodist Business Solutions, de juiste keuze

Een nieuw calculatie-, orderregistratie- of management informatie systeem invoeren binnen uw bedrijf is een stevige opgave. Een bedrijf dat automatiseringsplannen heeft, moet goed voor ogen hebben aan welke eisen het systeem moet voldoen.

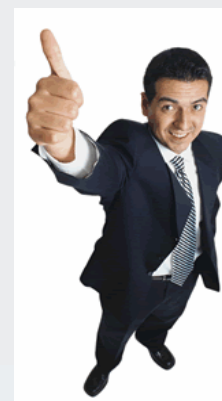
Belangrijke criteria zijn prijs, efficiëntie, functionaliteit, flexibiliteit en gebruiksvriendelijkheid van de software. Bij de keuze van een automatiseringsoplossing spelen tevens de service en betrouwbaarheid van de leverancier minstens zo'n belangrijke rol.

#### Enkele specificaties:

- Ruim vijftien jaar ervaring in het ontwikkelen van MIS software voor de grafische industrie.
- Vanaf de start exclusief onder Windows gebouwd.
- Ruim 600 bedrijven geautomatiseerd met meer dan 3000 dagelijkse gebruikers.
- Prodist blijft continue investeren in de ontwikkeling van Precal.
- Prodist ontwikkelt haar software vanuit een duidelijke visie.
- Wij vertalen de wensen van onze klanten in onze software.
- Inmiddels marktleider onder Windows.
- Voor ieder grafisch segment een eigen specifieke oplossing.
- 30 jonge, hoog opgeleide medewerkers die over veel vaktechnische expertise beschikken.
- Hoogwaardige consultancy op alle niveaus binnen uw organisatie.
- Prodist doet er alles aan om de introductie van uw software zo vlot mogelijk te laten verlopen.
- Inrichten van het programma volgens uw wensen.
- Advisering complete automatiseringstraject.
- Goede helpdesk
- Duidelijke handleiding en diverse opleidingen mogelijk.
- Strategische samenwerking met AFAS.
- Samenwerking met diverse branchepartners.

#### Voordelen

- Een producent die blijft investeren in haar software, zodat het pakket steeds up-to-date blijft ten aanzien van de ontwikkelingen in de grafische branche.
- Prodist is een betrouwbare partner waar u op kunt rekenen, nu én in de toekomst.





## Vooruitziende blik



Doordat er bij Prodist ruim vijftien jaar geleden is begonnen met het bouwen onder Windows hebben wij de uitdagingen, die veel leveranciers op dit moment ervaren, al opgelost. Hiermee is een voorsprong opgebouwd welke ook uw voorsprong kan zijn. Automatiseren is vooruitkijken en wij zijn daar op tijd mee begonnen.

Door op de hoogte te blijven van de vele veranderingen binnen de grafische sector, kan Prodist haar software tijdig aanpassen. Wij luisteren naar onze klanten en vertalen hun wensen in onze software.

Wij zijn daarnaast ook de enige aanbieder met software die de uitstraling heeft van de Microsoft producten. Prodist ontwikkelt in dezelfde ontwikkelomgeving als Microsoft en heeft een rechtstreekse koppeling met Microsoft producten als Word, Excel en de agenda van Outlook. Prodist is continue blijven investeren in de ontwikkeling van Precal en blijft dit ook doen.

## Gekwalificeerde medewerkers

Investeren in Precal betekent voor Prodist met name investeren in mensen. Prodist is inmiddels uitgegroeid tot een softwarehuis met 30 jonge, hoog opgeleide mensen, die over veel vaktechnische expertise beschikken. Daarvoor heeft Prodist geïnvesteerd in medewerkers uit de grafische sector.

Deze medewerkers zorgen voor hoogwaardige consultancy op alle niveaus binnen uw organisatie. Dit loopt uiteen van operationele dienstverlening tot business consultancy ter ondersteuning van het management en de directie. Doen wat we beloven is het statement waarmee Prodist de afgelopen jaren groot succes heeft geboekt.

## Professionele ondersteuning

Alle versies van Precal worden compleet geïnstalleerd en geconfigureerd door een medewerker van Prodist. De Precal oplossing en de diensten worden zo veel als mogelijk op uw wensen en behoeften afgestemd. Dit betekent, dat wij uw machinepark, tijden, prijzen, DTP zaken en dergelijke, volledig inrichten volgens het bestaande beleid binnen uw bedrijf.

Gezamenlijk met u ontwikkelen wij een gericht implementatie- en opleidingsplan. Bij de grotere projecten wordt er een projectmanager ingezet die samen

met u dit traject coördineert.

Mocht u behoefte hebben aan meer functionele ondersteuning, dan is er uiteraard onze functionele helpdesk. Tevens krijgt u een accountmanager, die u verder begeleidt en helpt bij het maken van de juiste keuzes op automatiseringsgebied. Ondertussen houdt Prodist u op de hoogte van alle ontwikkelingen. Zodra er bijvoorbeeld een nieuwe release uitkomt, kunt u met een relevante cursus meteen op de hoogte worden gebracht.

Zo werkt u altijd up-to-date en benut u uw Precal oplossing maximaal. De nazorg is dé toegevoegde waarde aan onze oplossing.

## Missie

Prodist heeft als deel van haar missie gesteld dat zij de automatiseringsmogelijkheden maximaal zal benutten ten voordele van het grafische segment. Elk beschikbaar te stellen onderdeel binnen de automatiseringsoplossing zal duidelijke voordelen moeten tonen. Dit heeft geresulteerd in een duidelijke toekomstvisie.

Ook u, als mogelijk nieuwe gebruiker van ons Precal systeem, wilt weten of onze visie overeenkomt met uw inzichten en wensen. Met name de informatievoorziening richting uw klant zal gaan veranderen. Mede dankzij het groeiende internetgebruik en de bijkomende voordelen daarvan zult u in staat zijn uw klanten elk gewenst moment van de dag te informeren en inzicht te geven in orders, voorraad en dergelijke. Beschikbaar stellen van informatie wordt ons inziens steeds belangrijker in de relatie met uw klant. Prodist stelt u met CRM in staat om een interactief contact met uw klanten te onderhouden.

Zo zijn er op dit moment diverse programma's in ontwikkeling die in de toekomst voor u zeer interessant kunnen zijn.

## Meer dan 600 klanten in 10 jaar!

In de afgelopen vijftien jaar hebben meer dan 600 van uw collega's voor Precal gekozen. De inhoud en het gebruiksgemak van Precal hebben dit succes mogelijk gemaakt. Uit bovenstaande heeft u kunnen opmaken dat dit niet de enige reden is! Een aanbieder die z'n afspraken nakomt en een pakket waarmee je echt wilt werken. Reden genoeg om ons eens uit te nodigen voor een demonstratie of een goed gesprek!